

COMUNICAT de PRESĂ // București, 1 iulie 2019

SCHIMBĂRI ÎN MANAGEMENTUL ȘI STRATEGIA TREND CONSULT

Trend Consult, una dintre cele mai cunoscute companii de consultanță organizațională și de business din România, anunță schimbări în echipa de management și strategia pentru perioada următoare.

Andrei Ristea preia funcția de Managing Partner, Ciprian Todoca devine Sales Manager, în timp ce Marius Decuseară-Brandenburg devine Head of Group Strategy, fiind responsabil de dezvoltarea Grupului de firme și de extinderea internațională.

“Dupa 8 ani petrecuți împreună, noi, partenerii din TREND, am ales să îi acordăm lui Andrei Ristea șansa de a avea grijă de mai mult decât de echipa noastră de vânzări. Astfel, **începând cu data de 1 iulie, Andrei devine noul Managing Partner al Trend. El se va concentra pe creșterea amprentei noastre în piața din România prin dezvoltarea și consolidarea poziției noastre ca furnizor preferat pe proiectele de consultanță pentru companiile multinaționale și antreprenoriale**” – declară Marius Decuseară-Brandenburg.

“Urmărim o consolidare a zonei noastre clasice (training-ul) și ne uităm către linii noi de produse din zona de consultanță care ne pot duce către creșteri de 10x. Capacitatea de research&development proprie, potențată de tehnologie, generează constant prospețime și relevanță în intervențiile noastre.

Vom continua să ne implicăm doar în proiecte care au sens și care pot produce rezultate pentru clienții noștri. Vom continua să ne dezvoltăm punctele forte: experiența consultanților, capacitatea lor de a genera insight-uri puternice clienților noștri și metodologia pe care ne bazăm intervențiile.

“Consider că am privilegiul de a avea grijă de una dintre puținele companii din România care nu duce lipsă de talente datorită culturii noastre puternice care ne face să fim admirați ca angajator.” – afirmă Andrei Ristea.

Cunoscut în lumea de business ca specialist în livrare de programe atât din zona de customer service, cât și din cea de leadership și change management, **Ciprian Todoca devine, de la 1 iulie, Managerul echipei de vânzări a Trend Consult.**

Plecând de la experiența și implicarea lui și în proiecte de consiliere individuală și dezvoltare personală, în anul 2016 el a contribuit la crearea programului Trend de mindfulness și reziliență emoțională. Referindu-se la propriile intenții pentru perioadă următoare, Ciprian spune: **“Imi propun să contribui la implementarea proiectelor cu impact pentru clienții noștri, să îmbin zona de sales cu cea de aftersales, aducând un touch umanist și să cresc o echipă de vânzători cu un nivel înalt de orientare către client”.**

TREND CONSULT este o companie antreprenorială românească dedicată oamenilor cu mentalitate de creștere care doresc să trăiască diferit și să aibă impact în societate. Prezentă în piață de consultanță din anul 2000, compania ajută oamenii să se schimbe în bine, oferindu-le programe de învățare relevante.

Planuri de viitor pentru TREND CONSULT

Astazi, Trend este recunoscut pentru capacitatea de a genera experiențe de învățare memorabile, prin provocarea de momente de “A-HA”.

“Pe termen lung, ne propunem să continuăm experiența extinderii internaționale și pe cea a dezvoltării Grupului Trend care include deja 4 companii: pe lângă Trend, vorbim despre o companie care se ocupă cu dezvoltarea de module de învățare (incluzând conținut și metodologie de facilitare) destinate adulților din mediul de business și de o alta care se ocupă de dezvoltarea și implementarea de instrumente de diagnoză a culturii și competențelor. Acestora li se adaugă o organizație care se concentrează pe un proiect inovator care va aduce împreună oameni, locuri, conținut și tehnologia necesară realizării unui act de învățare cool.” – continuă Marius, în calitate de Senior Partner - Head of Group Strategy.